



Offre d'emploi (CDD / CDI)

Business Developer (H/F)

smArtapps est une start-up en très forte croissance. Nous créons des expériences de visites innovantes sur mobile pour les sites culturels et touristiques (développement de guides de visite géolocalisés sur smartphones, catalogues d'expos sur tablettes, systèmes Wi-Fi dédiés ultra-rapides, ...).

Leaders en France de ce secteur avec plus de 250 applications déjà publiées, nous sommes en pleine expansion internationale et travaillons pour des clients prestigieux représentant plus de 25 millions de visiteurs par an : la Tour Eiffel, le Musée national Picasso-Paris, le Musée du Louvre, ...

La mission

Vous êtes au cœur des actions de développement commercial vers notre clientèle BtoB et nos partenaires.

Pour cela, vous devez :

- concevoir et segmenter un fichier de prospects
- réaliser un document commercial
- connaître les techniques de l'emailing
- obtenir et réaliser des RDV clients (de visu ou par téléphone)
- négocier et conclure les deals

Profil recherché

- Bonne connaissance des usages des smartphones
- Autonome, dynamique, responsable et créatif
- La connaissance du monde de la culture et/ou du tourisme est un plus

Type de contrat

- Idéalement CDI (CDD possible)

Rémunération

- Selon expérience : Fixe + Prime de performance + 100% Navigo

Nos bureaux se situent en plein centre de Paris, à La Casa (www.facebook.com/lacasa45).

Merci d'envoyer votre candidature à bienvenue@smartapps.fr. Nous vous répondrons personnellement en moins de 24h.

Venez partager les enjeux quotidiens d'une jeune entreprise innovante et vous amuser dans un secteur prestigieux et à fort potentiel. Soyez curieux. A très bientôt !